

**DECIDEACT**

# **HALVÅRS- RAPPORT 2021 RESUMÉ**



DecideAct A/S, Østre Kajgade 3, 3730 Nexø, Denmark, CVR No. 36077735

# PÅ RETTE SPOR MED UDVIKLING, FINANSIELLE MÅL OG STRATEGI

2021 markerer en ny begyndelse for DecideAct. Salget stiger, nye kunder kommer til, og samtidig sikrer vi fundamentet for øget vækst.

## Halvårets resultat er som forventet

Selskabets resultat på DKK -7,7 mio. for første halvår 2021 er som forventet, da det er væsentligt påvirket af investeringer i yderligere produktudvikling, markedsføring, salg og vores customer success management. Vi har nået en ARR på 5,55 mio. kr., konsolideret for koncernen pr. 30. juni 2021. Selskabets egenkapital udgør 15,7 mio. kr., og immaterielle aktiver udgør 11,9 mio. kr.

## Stærk likviditetsreserve på 28,8 mio. kr.

Den konsoliderede likviditetsreserve efter seks måneder for DecideAct A/S og DecideAct Solutions er på 8 mio. kr. Sammen med en kapitaltilførsel på 14,8 mio. kr. fra en rettet emission i juli 2021 og et lån fra Vækstfonden på 6 mio. kr. i august 2021 (efter balancedagen) udgør dette en ny likviditetsreserve til investeringer på 28,8 mio. kr.

## Konstant udvikling af platformen

Det går planmæssigt med den tekniske udvikling og produktudviklingen, og vores platform bliver stærkere uge for uge med nye funktioner, øget brugervenlighed og bedre resultater for kunderne. I første halvår af 2021 investerede DecideAct 2,2 mio. kr. i yderligere udvikling af platformen.

## Branding, markedsføring og succes for kunderne

Vi har arbejdet hårdt på at opbygge et stærkt setup for vores brand- og marketinginitiativer, og det begynder allerede at give udbytte. Vores bestræbelser på at forbedre onboarding og kundesucces viser ligeledes gode resultater.

## God udvikling i salget

Vores kundekreds vokser skridt for skridt. Med de kontrakter, vi allerede har indgået, og de nye kontrakter, der er på vej, ser vi en positiv og sund udvikling. Det giver os tillid til, at vi er på rette vej til at nå vores forventede ARR-mål inden udgangen af december 2021.

## Infrastruktur på plads

Siden børsintroduktionen i december 2020 har vi etableret den infrastruktur og tilvejebragt de midler, der skal til for at opfylde vores strategiske mål. Vi har opnået en ARR på 5,9 mio. kr. pr. 27. august, hvilket beviser, at salgs- og marketingindsatsen er effektiv, vores pipeline vokser konstant, salgsteamet er på plads, og vi er gået ind i nye brancher og nye lande.

## Fokus på øget salg

Vores absolutte fokus er at øge vores salg, og vi understøtter dette ved at styrke vores brand, udvikle vores produkter og udvide vores salgstyrke internationalt. På baggrund af resultaterne for de første seks måneder kan det konkluderes, at DecideAct er på rette vej til fremtidig vækst med en voksende kundebase, en churn rate på nul og tilstrækkelig likviditet til at virksomhedens ambitioner kan realiseres.

## Investering for at fremskynde væksten

De nuværende bestræbelser på at realisere visionen om at blive en dominerende spiller inden for SEM-kategorien vil således blive understøttet af yderligere vækstaktiviteter, som vil øge sandsynligheden for en realisering af DecideActs vækstsmål betydeligt.

### **DecideAct vil i løbet af de næste 24 måneder investere 15 mio. kr. i aktiviteter, der skal fremskynde væksten, med vægt på fem fokusområder:**

1. Styrket salg ved at oprette et internt salgsteam ud over de nuværende salgskaktiviteter i marken
2. Etablering af et ekspertisecenter for kundesucces og Strategy Execution Management (SEM)
3. Øget generering af leads gennem automatisering af marketing
4. Udvikling og test af online salgskonvertering og automatiseret onboarding
5. Styrkelse af den kommercielle position ved at fremskynde tech-udviklingen

# NØGLETAL

(konsolideret for koncernen pr. 30. juni 2021)

ARR:

**5,55 mio. kr.**

ARR DEN 27. AUGUST:

**5,9 mio. kr.**

(inklusive kontrakter indgået efter balancedagen)

SAMLET LIKVIDITETSRESERVE:

**8 mio. kr.**

SAMLET LIKVIDITETSRESERVE DEN 27. AUGUST:

**28,8 mio. kr.**

(heraf 20,8 mio. kr. tilført efter balancedagen)

OVERSKUD/TAB EFTER SKAT:

**-7,7 mio. kr.**

CHURN:

**0**

EGENKAPITAL:

**15,7 mio. kr.**

INVESTERINGER:

**DKK 2,2 mio. kr.**

IMMATERIELLE AKTIVER:

**DKK 11,9 mio. kr.**

# HIGHLIGHTS

(Vigtige begivenheder fra januar til juni 2021)

- 4. januar:** Tung reklameprofil ansat som ny Chief Brand Officer
- 24. januar:** Første kontrakt i den danske forsyningssektor
- 26. januar:** Tidligere Client Director hos Gartner skal lede salgsindsatsen på det franske marked
- 5. februar:** Første kunde i den danske forsikringsbranche
- 12. februar:** Lancering af blockchain-teknologi
- 18. februar:** J. Munch øger sin aktiepost til 12,04% af aktiekapitalen
- 18. februar:** Stærk profil tiltræder i DecideAct som ny ekspert i strategigennemførelse
- 26. marts:** Partnerskabskontrakt med en førende fransk konsulentvirksomhed
- 28. marts:** Årsberetning 2020 offentliggjort
- 2. marts:** Første kunde på det canadiske marked
- 31. marts:** Kontrakt med den islandske folkekirke
- 31. marts:** Første kunde i Frankrig
- 9. april:** Kontrakt med den første inkubator (Frankrig)
- 15. april:** Samarbejdsaftale med internationalt førende professor i strategi
- 19. april:** Kontrakt med den næststørste kommune i Island
- 31. maj:** Ordinær generalforsamling i DecideAct A/S
- 1. juni:** J. Munch øger sin aktiepost yderligere til 15,01% af aktiekapitalen
- 1. juni:** DecideAct indgår samarbejdsaftale i Sydkorea
- 8. juni:** Første kunde inden for energioptimeringsindustrien (Frankrig)
- 15. juni:** Topchef fra det offentlige ansat til at lede DecideActs indsats i den offentlige sektor

“ Jeg mener, at DecideAct er en yderst skalerbar løsning, som også rammer en global trend. Strategieksekvering står højt på dagsordenen i alle større virksomheder, og produktet er rettet direkte mod topledelsen og beslutningstagere. Det, jeg har set DecideAct levere indtil videre, bekræfter mig i, at min antagelse er korrekt.”

-Jens Munch, Investor

### **Om DecideAct:**

DecideAct udvikler og sælger SaaS-løsninger, der flytter manuel eksekvering og opfølgning af strategi til en cloud-baseret Strategy Execution Management-plattform. Ved at nytænke måden, hvorpå strategi eksekveres, har DecideAct skabt et banebrydende værktøj, der er relevant for alle virksomheder og organisationer, offentlige eller private, i alle brancher, geografier og funktionelle roller. DecideActs vision er at modernisere strategisk ledelse gennem teknologi.

**Du kan downloade årsrapporten i fuld længde (på engelsk) her:**

**<https://www.decideact.net/download/337365/>**

**DECIDEACT - MAKE STRATEGY WALK THE TALK™**